

CARTERA DE SERVICIOS

OTRI

IdiPAZ

I- Pre-comercialización

Patentes

Gestión y tramitación de la solicitud del Informe Tecnológico de Patentes (ITP) ante la OEPM

Análisis y valoración sobre la viabilidad de la patente, previo a la presentación de la misma

Gestión de patentes: Seguimiento y control de la evolución de la tramitación de la patente hasta que la misma sea licenciada, abandonada o comience la entrada en fase nacional. Cuota anual

Estudio de Viabilidad Económica: Realización de un plan sobre la viabilidad económica del proyecto, teniendo en cuenta los costes necesarios para el desarrollo restante, coste de producción y clientes afectados

Elaboración de planes de negocio (cada plan de negocio se adaptará al receptor del mismo y al nivel de desarrollo de proyecto)

Elaboración y redacción de contratos de prestación de servicios y/o colaboraciones externas

Los mismos costes serán para los modelos de utilidad.

Marcas

Búsqueda previa interna: para descartar la existencia de otras marcas con las que pueda ser incompatible

Solicitud de marca nacional (habrá que abonar además las tasas oficiales en vigor en cada momento)

Solicitud de marca comunitaria (habrá que abonar además las tasas oficiales en vigor en cada momento)

Asesoramiento y plan de negocio, estrategia de marca dependiendo de la en cada caso, siguiendo el Sistema de Madrid, Nacional o Comunitaria

II- Comercialización

Redacción y preparación del contrato de licencia

Negociación de las condiciones tanto generales como económicas de la licencia

Colaboración con empresas de ingeniería para desarrollar y llevar a cabo proyectos industriales. Preparación de contratos de prestación de servicios



Reuniones con diferentes instituciones y organismos públicos de investigación a los efectos de conseguir su colaboración y participación en el desarrollo clínico de las patentes